

El primer capítulo de esta tesis consiste en un artículo empírico que trata de las fuentes de información utilizadas por las empresas a la hora de introducir nuevos productos y procesos de producción. El análisis está basado en las respuestas de hasta un máximo de 527 empresas encuestadas sobre la importancia atribuida a fuentes internas y externas de conocimiento para el desarrollo de su innovación más importante. Los factores considerados son, entre otros: el sector de actividad, la capacidad de innovación interna y el tamaño de la empresa. Dos modelos de regresión son utilizados para explorar el efecto de varios factores sobre la importancia relativa de estos dos tipos de fuentes de información.

El segundo capítulo analiza las implicaciones del ‘TRIPs agreement’ sobre el bienestar en países en vías de desarrollo. El análisis se restringe a la industria farmacéutica. La oferta local de productos farmacéuticos en estos países depende de dos factores: por una parte, de la decisión de adherirse a dicho acuerdo y, por otra parte, del nivel de desarrollo de la industria local. La oferta exterior, a través de multinacionales, dependerá de la amenaza de imitación de estas economías. Dicha amenaza es a su vez una combinación de la capacidad de imitación y de los derechos de propiedad intelectual. En nuestro modelo consideramos dos países que se diferencian en su poder de imitación. Ambos eligen su política comercial, la cual afecta a la demanda satisfecha por una empresa multinacional que produce un bien cuya calidad es mayor que la del bien producido por la industria local. Se demuestra que la política comercial se utiliza como mecanismo para contrarrestar el poder de monopolio de la empresa multinacional. Asimismo, se demuestra que a pesar de que la multinacional prefiere vender su producto en el país donde la amenaza de imitación es baja, esto no garantiza un mayor nivel de bienestar en dicho país.

El tercer capítulo estudia las consecuencias de permitir importaciones paralelas de fármacos producidos por un monopolista entre dos países. Se utiliza un modelo donde los países difieren en el nivel de co-pago y en la utilidad obtenida por los pacientes al adquirir un fármaco. Se demuestra que sólo será beneficioso para el mayorista efectuar importaciones paralelas cuando la diferencia en términos de co-pago y distribución de la población entre los dos países sea suficientemente grande. Bajo la amenaza de las importaciones paralelas los precios cargados por el monopolista en los dos países convergen. A consecuencia de esto, los consumidores en el país exportador disfrutan de un menor bienestar, a diferencia de los del país importador, cuyo bienestar aumenta. Al final del capítulo, los efectos sobre el bienestar total se discuten para dos casos particulares.

The first chapter of this thesis is an empirical paper that deals with the knowledge sources that firms use for their innovative activities. In particular, it investigates the factors that influence firms to adopt an inward looking approach to innovation, in which they rely on knowledge sources within the firm, versus an external looking approach in which they rely on sources outside the firm. The analysis is based on responses from up to 527 surveyed firms on the importance of internal and external knowledge sources to the development of its most economically important innovation. The factors include appropriation conditions, technology characteristics, the firm's internal innovative capabilities, and the size of the firm. Two different regression models explored the effect of several factors on the relative importance of these three categories of knowledge sources.

The second chapter investigates the welfare implications for developing countries of meeting the requirements established by the Trade Related aspects of Intellectual Property rights (TRIPs) agreement. Within this context, we restrict our attention to the pharmaceutical industry. The local supply of pharmaceutical drugs in developing countries depends on both the decision to meet the TRIPs requirements and the level of development of the local industry. The external supply, by means of multinational firms, will depend on the threat of imitation by these economies. This threat of imitation, in turn, is a combination of the strength of imitative abilities and patent rights. In a static framework, we consider two countries that differ in their strength of their IPRs, namely an imitating country and a non-imitating country. We show that trade policy is used to offset the multinational's monopoly power, which is higher in the non-imitating country. In addition, it is shown that although the multinational prefers to serve a country with low threat of imitation, this does not necessarily guarantee a higher welfare level as compared to a country with a high threat of imitation.

In the third chapter we investigate the implications of permitting parallel imports of pharmaceuticals produced by a monopoly, from one country to another. We use a model where countries differ in the patients' level of co-payment for buying pharmaceuticals, and patients differ in the utility obtained from the consumption of pharmaceutical drugs. We show that there is room for parallel imports only if the differences in terms of co-payment and distribution of the population between the two countries are large enough. The presence of a parallel importer makes the prices charged by the monopoly converge. As a consequence, consumers in the exporting country are worse off, while the utility of consumers in the importing country increases. The effects on the total welfare are discussed for two particular cases.